

*STOR DELTAGELSE /OPBAKNING TIL BORGERMØDET I SPARKÆR OMKRING  
KØBMANDS BUTIKKEN.*

*Der var mødt over 100 personer til det indkaldte orienterings møde på Sparkær skole, som omhandlede en orientering om butikkens opstart og drift. Samtidigt med en drøftelse om hvordan vi UDVIKLER butikken i fremtiden.*

*Henrik Andersen (bestyrelses medlem) var ordstyrer og fremlagde sammen med købmand Brian Mossalski Nielsen budskabet fra bestyrelsen.*

*Butikken er blevet godt modtaget af borgerne, men vi er stadigvæk under indkøring.*

*"Flyveren" (læs butikken) er under opstigning, og det kræver brændstof, så vi kunne godt tænke os en stigning i omsætningen på 15-20 %. Det er der både basis og kapacitet til.*

*Kunderne har i ca. 5 år haft andre indkøbsvaner i disse år, da vi ingen købmand havde.*

*Folk/borgerne skal vænne sig til, at de stort set kan købe alle deres dagligvarer i Sparkær. Butikken har et både stort og flot udvalg af såvel dagligvarer, kød og frugt og grønt. Derfor yderste vigtig at butikken ikke kun bruges som supplerings butik.*

*Der er rigtig mange, som køber stort set 85-90 % af alle deres indkøb i Sparkær. Hvordan får vi de andre/øvrige til at gøre det samme.*

*Herefter en go dialog, med forslag fra "salen".*

*Købmanden orienterede om planer for fremtiden. Igangsættelse af varetur i by og opland hver onsdag mod et mindre udbringnings gebyr.*

*Arrangement a la OUTLET som tidligere er afholdt i Forsamlingshuset.*

*Der blev kort orienteret om forløbet, afslag fra Nordstjernen (fripolehjemmet) vedrørende samhandel.*

*Bestyrelsen ønskede at lukke sagen/forløbet her, ingen mudder kastning fra vores side. Formanden for plejehjemmet Ivan Høeg og forstander Bente Bay fik ordet efter ønske.*

*Herefter lukkede bestyrelsen for købmandsbutikken denne sag. Vi ønsker at udvikle butikken sammen med dem, som vil bruge/benytte den - det giver effekt og mening - synes vi.*

*Kaffe og summe pause.*

*Henrik Andersen genoptog mødet.*

*I dialogen med "salen" blev der spurgt (fra salen) om henholdsvis til forudbetalinger for varekøb hver måned, samt tegning af nye anparter.*

*Købmanden orienterede, at det er muligt på et hvilket som helst tidspunkt på måneden at indbetale på sin konto. Enten kontant eller via dankort på deres direkte i butikken.*

*Opfordrede i øvrigt til at benytte sig af denne mulighed, da det styrker og forbedrer butikkens likviditet og handlefrihed.*

*Ligeledes blev der spurgt til yderligere anpartstegning. Dette opfordrede Henrik Andersen til, og der vil være mulighed helt frem til udgangen af april måned.*

*Købmanden har allerede lagt skemaer m.m. frem i butikken.*

### **Konklusion:**

*Mødet var meget positivt, og alle var enige om, at de fra nu af var AMBASSADØRER for byens egen butik, og dermed fortælle til venner og naboer om butikkens muligheder og den positive historie.*

*Købmand Brian Mossalski Nielsen fik stor ros for hans indsats og engagement samt faglige formåen, butikkens standard, og han gav klart udtryk for at han var faldet godt til i Sparkær.*

*Finn Korsholm*